

# Myyjäprovisiot ja -seuranta

Lemonsoft-myyjäprovisiot ja -seuranta on myyntijohdolle suunnattu ohjelma myyjien seurantaan. Ohjelma on toimialavapaa.

## Tarkkaile myyntiänne

Lemonsoft-myyjäprovisiot ja -seuranta -ohjelman avulla seuraat tehokkaasti myyjiesi onnistumista. Yhdessä asiakkuudenhallinnan kanssa (CRM) voit seurata myyjien tarjouskantaa, käyntejä ja muita tapahtumia, myyntiä sekä budjettia.

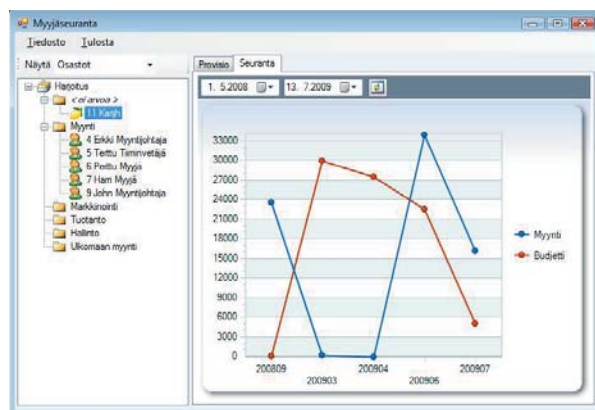
## Laske provisiot reaaliajassa

Ohjelman avulla lasket myös myyjäprovisiot. Voit määrittellä provisiot tuoteryhmä- tai tuotetasolla. Lisäksi voit määrittellä perusprovisiot. Provisiot voit myös porrastaa. Provision perusteena on joko myynti tai kate.

## Hanki monipuoliset provisiodokumentit

Saat tulostettua provisioista yhteenvetot ja erittelyt. Lisäksi voit seurata provisioiden kehittymistä ruudulta.

Saat luettua myyjäprovisiot suoraan Lemonsoft-palkanlaskentaan.



The screenshot shows the 'Myyjäprovisiot' software interface. It displays a table for configuring commission rates. The table has columns for 'Provisio%', 'Raja', 'Katteesta', and 'Summa/kpl'. There are two rows of data, with the second row highlighted in blue. A dropdown menu for 'Henkilö' is set to '11 Kanjh'. There are also buttons for 'Tallenna' and 'Kopioi'.

Provisio	Tuoteryhmä	Tuote
15,00	20 000,00	
17,00	990 000,00	
*		

## Lemonsoft-myyjäprovisiot ja -seuranta ominaisuudet: (WMS)

Sisäänrakennettu ohje	✓	
Perusmyyjäprovisiot	✓	
Tuoteryhmä- ja tuotekohtaiset provisiot	✓	
Provisio katteesta tai myynnistä	✓	
Porrastetut provisiot	✓	
Provisiolaskelmat: erittely ja yhteenvedo	✓	
Provisiolaskenta reaaliajassa	✓	
Provisioiden siirto Lemonsoft-palkanlaskentaan	✓	
Myynti suhteessa budjettiin reaaliajassa	✓	

Lemonsoft-myyjäprovisiot ja -seuranta on osa Lemonsoftin toiminnanohjausjärjestelmää. Ohjelma tukee Lemonsoftin kokonaisjärjestelmää. Ohjelma vaatii toimiakseen peruspaketin, mutta suositeltavia ohjelmia ovat myös Lemonsoft-asiakkuudenhallinta (CRM) ja Lemonsoft-myyntin budjetointi.